

## **Annonce poste jeune docteur.**

Date limite de dépôt de candidature 10 Février 2016

### **Descriptif de la société**

Antineo

La Société Antineo® est une start-up réalisant des prestations de service en onco-pharmacologie préclinique.

Dans le cadre du développement de nouveaux agents anticancéreux ou de nouvelles indications pour des médicaments existants, la société Antineo® propose un ensemble de solutions techniques et d'expertise scientifique pour répondre aux questions préliminaires concernant la/les meilleure(s) indication(s) à cibler, le ou les traitement(s) de référence auxquels se comparer et la possibilité d'associer le nouveau principe actif avec des traitements existants. Pour cela, Antineo® développe et utilise des modèles in vivo et in vitro représentatifs de différents types de tumeurs solides et d'hémopathies malignes, dont des modèles de résistance à des agents anticancéreux utilisés en pratique courante.

La société Antineo® est fortement impliquée dans un environnement unique de R&D en cancérologie avec de nombreuses infrastructures médicales spécialisées (Centre Léon Bérard, Hospices Civils de Lyon pour l'hématologie), des initiatives collaboratives (Lyric, CRCL) et des agences de financement ou de montage de projet (CLARA, LyonBiopôle) associées à un tissu industriel et biotechnologique dense dont une grande partie est focalisée sur les problématiques de la maladie cancéreuse. Cet environnement offre un accès à de l'expertise en recherche clinique, en recherche translationnelle et appliquée. La stratégie d'Antineo® a pour objectif de s'appuyer sur cette expertise pour apporter à ses clients un accès privilégié à des capacités uniques, des technologies de pointes et une expertise de niveau international.

### **Description des activités**

Le directeur d'étude (DE) sera impliqué dans 3 types d'activités :,  
Coordination scientifique, Business development et Management d'équipe

1) Dans le cadre de son rôle principal de coordination scientifique, le DE assurera la coordination scientifique, administrative et

réglementaire des activités R&D des études de la société, en accord avec et sous la supervision de la direction et en étroite collaboration avec les manageurs d'études

Il devra effectuer cette activité en intégrant l'état de l'art en lien avec l'environnement scientifique du client

Il devra assurer la structuration scientifique et technique de l'offre de prestation en prenant en compte les compétences, les connaissances et l'expertise présentes au sein d'Antineo, dans le contexte scientifique (pathologie, cible et/ou technologie à tester) du client et en collaboration avec le conseil scientifique.

Le DE sera responsable de la mise en place des moyens et de l'organisation nécessaires à l'atteinte des objectifs fixés par le directeur et dans le cadre des prestations client.

Il devra donc

- Définir la méthodologie en collaboration avec le conseil scientifique et le manager d'étude responsable.
- Organiser et suivre la réalisation des études dont il a la charge sur le plan scientifique et sur le plan budgétaire.

En tant que responsable et expert scientifique, il prendra en charge et sera responsable de la conception des études, incluant les devis, les contrats, les plans d'étude et rapports d'étude.

2) Dans le cadre du développement commercial

Le DE sera appelé à représenter la société dans des événements clés et les présentations clients dans l'activité de prospection.

3) sur les aspects management:

Le DE, en lien étroit avec la direction, encadrera et évaluera les managers d'étude

Il participera à l'amélioration permanente de la qualité ainsi qu'à l'optimisation du fonctionnement de la société.

### **Compétences**

Anglais maîtrisé écrit / oral

Aptitude à la communication

Bon relationnel

Qualités rédactionnelles  
Capacité pour la résolution de problèmes  
Capacité d'écoute  
Capacité d'analyse  
Capacité de synthèse  
Bon gestionnaire

### **Formation**

Docteur en oncologie et/ou pharmacologie  
- de 5 ans d'expérience post soutenance  
pas de CDI

### **Connaissances scientifiques**

Pharmacologie / oncologie  
Expérimentation préclinique (in vitro et in vivo)

### **Connaissances transversales**

Management de personnel  
Business Development / Apporteur d'affaire  
Stratégie commerciale  
Réglementaire

### **Qualités personnelles**

Disponible  
Organisé  
Polyvalent  
Rigoureux  
Capacité de travail en réseau

### **Salaire**

35 à 40K€ en fonction de l'expérience et du profil

### **Candidature**

Merci d'envoyer vos candidatures à Simon Baconnier  
[simon.baconnier@antineo.fr](mailto:simon.baconnier@antineo.fr)